

**UNE
FAUTE**

Faire cadeau d'un **JEU DE HOUSSES** à un client!
Parce QUE : Si vous ne le lui aviez pas offert gratuitement, le client vous aurait **acheté** ce jeu de housses.

**200'
OU
35^f**

Vous gagnez **35 fr.** sur un jeu de housses de **basse qualité**, qui vous est proposé par ailleurs. Nos housses luxe, **les plus faciles à vendre**, vous rapportent **200 fr.** Choisissez.

**SI VOUS
LUI
DITES**

Que vos tissus luxe sont **tout fil à fil retors**, et garantis **grand teint**, qu'ils se lavent comme un mouchoir et ne **retrécissent** jamais!
Alors, vous pouvez être certain de **votre commande**. Ce sera un jeu de housses **luxe Sarton**.

**BÉNÉFICE
PERDU**

Si vous désirez faire plaisir à un acheteur, donnez-lui un objet **qu'il n'aurait pas eu l'idée de vous commander** : une couverture, par exemple.

**NE DITES
PAS**

« Le Client n'apprécie pas la **qualité** d'un tissu, le **soin** d'une confection ».

En effet, c'est presque toujours **la femme qui pense à mettre des housses** dans la voiture.

**NOS
QUALITÉS**

La plus belle : **LUXE** : qualité sans concurrence ; tout fil à fil retors, garantie grand teint, et irrétrécissable.

La moins chère : **RÉCLAME** : créée pour les clients qui envisagent surtout l'argument prix. Fait néanmoins un bon usage.
DEMI-LUXE : Mêmes caractéristiques et mêmes garanties que pour la qualité luxe, mais en tissu un peu plus léger.

**N'
OUBLIEZ
PAS**

Que, parmi tous les accessoires, **la housse** est celui qui doit vous laisser le **plus gros bénéfice**.

**LA
FEMME
SAIT**

Qu'en matière de tissus, le **bon marché** est toujours **trop cher**.
Qu'une housse est faite pour être **lavée**.



Nous nous permettons de vous rappeler que nous fournissons et fabriquons : « Tout pour la construction et l'équipement de la carrosserie ». Nous attirons spécialement votre attention sur nos **MALLES, MALLETES** et **TOIT DÉCOUVRABLE** « **CELER** » et la **GLACE DE SÉCURITÉ** « **BUFLEX** ».

Mis à disposition par Citroën



UNE FAUTE: OFFRIR GRATUITEMENT
UNE HOUSSE A UN CLIENT



C'EST LA FEMME QUI CHOISIT LA HOUSSE

LA PLUS IMPORTANTE MAISON D'ACCESSOIRES POUR L'AUTOMOBILE

SARTON



18 RUE GIDE LEVALLOIS

CONFIDENTIEL



VOICI DES PRIX....
ET DES CONSEILS
...INTERESSES...MAIS
INTERESSANTS!!

CONFIDENTIEL



VOICI DES PRIX....
ET DES CONSEILS
...INTERESSES...MAIS
INTERESSANTS!!

**UNE
FAUTE**

Faire cadeau d'un **JEU DE
HOUSSES** à un client!

Parce QUE : Si vous ne le lui aviez pas offert gratuitement, le client vous aurait **acheté** ce jeu de housses.

**BÉNÉFICE
PERDU**

Si vous désirez faire plaisir à un acheteur, donnez-lui un objet **qu'il n'aurait pas eu l'idée de vous commander** : une couverture, par exemple.

**N'
OUBLIEZ
PAS**

Que, parmi tous les accessoires, **la housse** est celui qui doit vous laisser le plus **gros bénéfice**.

200^f
OU
35^f

Vous gagnez **35** fr. sur un jeu de housses de **basse qualité**, qui vous est proposé par ailleurs. Nos housses luxe, **les plus faciles à vendre**, vous rapportent **200** fr. Choisissez.

NE DITES
PAS

« Le Client n'apprécie pas la **qualité** d'un tissu, le **soin** d'une confection ».

En effet, c'est presque toujours **la femme qui pense à mettre des housses** dans la voiture.

LA
FEMME
SAIT

Qu'en matière de tissus, le **bon marché** est toujours **trop cher**. Qu'une housse est faite pour être **lavée**.

**SI VOUS
LUI
DITES**

Que vos tissus luxe sont **tout fil à fil retors**, et garantis **grand teint**, qu'ils se lavent comme un mouchoir et ne **retrécissent** jamais!

Alors, vous pouvez être certain de **votre commande**. Ce sera un jeu de housses **luxe Sarton**.

**NOS
QUALITÉS**

La plus belle : **LUXE** : qualité sans concurrence ; tout fil à fil retors, garantie grand teint, et irrétrécissable.

La moins chère : **RÉCLAME** : créée pour les clients qui envisagent surtout l'argument prix. Fait néanmoins un bon usage.

DEMI-LUXE : Mêmes caractéristiques et mêmes garanties que pour la qualité luxe, mais en tissu un peu plus léger.

SARTON

Nous nous permettons de vous rappeler que nous fournissons et fabriquons : « Tout pour la construction et l'équipement de la carrosserie ». Nous attirons spécialement votre attention sur nos **MALLES, MALLETES et TOIT DÉCOUVRABLE « CELER »** et la **GLACE DE SÉCURITE « BUFLEX »**.

LA PLUS IMPORTANTE MAISON D'ACCESSOIRES POUR L'AUTOMOBILE

SARTON



18 RUE GIDE LEVALLOIS

Mis à disposition par Citroën 24

www.sartoen-rosalie.fr



UNE FAUTE: OFFRIR GRATUITEMENT
UNE HOUSSE A UN CLIENT



C'EST LA FEMME QUI CHOISIT LA HOUSSE